

Sales executive regio West-Vlaanderen

Taak

- Je prospecteert actief, maar krijgt ook warme leads binnen van het marketingteam die je ondersteunt.
- Je weet de klanten in te schatten en aan te voelen.
- Je geeft demo's op maat van wat de klant nodig heeft.
- Je gaat bij de klanten langs en licht ons aanbod toe.
- Je probeert de deal te closen en nieuwe klanten binnen te halen.
- Nadat de deal binnengehaald is, geef je dit door en volgt een andere afdeling dit op.
- Je gaat mee met klant in hun groeiproces.
- Daarbij begeleid je hen commercieel.
- Je weet additionele modules aan te bieden en te verkopen.
- We bent aanwezig op vakbeurzen, dé ideale plaats om te verkopen.

Profiel

- Je bent vlot en communicatief.
- Je hebt mensenkennis en weet hoe je klanten moet dienen.
- Je hebt ervaring in hard sales.
- Je bent een echte hunter en weet de deals te closen.
- Idealiter heb je affiniteit met de bouw.

Aanbod

- Je krijgt ondersteuning en opleiding van onze verschillende afdelingen.
- Opleiding en de tools die je nodig hebt zijn vanzelfsprekend.
- Kortom: een opportuniteit in een mooie, bloeiende firma.
- Deze functie kan ook op zelfstandige basis ingevuld worden.