

## Account manager safety solver

Zit verkopen jou in het bloed? Draag je graag bij aan een veilige efficiënte werkomgeving? In deze gevarieerde en uitdagende job adviseer je bedrijven over het uitgebreide aanbod. Ben je saaie, statische borden ook beu, wij zorgen voor bewegende en gedigitaliseerde signalisatie in uw bedrijf.

- Je brengt de klantnoden in kaart.
- Je analyseert iedere specifieke situatie en werkt oplossingen uit.
- Je maakt de risicoanalyse en de veiligheidsaudit op.
- Je maakt offertes al dan niet in overleg met het team.
- Je volgt deze goed op.
- Nieuwe klanten bezoeken geven je adrenaline.
- Lange of goede klantenrelaties zijn belangrijk voor jou.
- Bovendien doe je ook aan cross-selling.

## Profiel

- Je hebt al een eerste ervaring met verkoop.
- Affiniteit met een productieomgeving is een meerwaarde.
- Je bent een betrokken en ambitieuze durfal.
- Je hebt oog voor detail.
- Je technisch inzicht is een plus.
- Je staat open voor nieuwe uitdagingen.
- Je bent een doorzetter.

## Aanbod

- Gezonde, professionele, familiale KMO.
- Een team van 14 mensen ontvangt je met open armen.
- Extra opleidingen voor een doorgedreven kennis van het ruime aanbod.
- Mooi loonpakket met leuke extra's : fruit op het werk, teambuilding, feestcomité,..
- Je werkt 40 uur/week => 32d verlof.
- Veel variatie in klanten en projecten.
- Flexibiliteit: geven en nemen.