

Key Account manager

Hou jij ervan om een echte relatie op te bouwen met je klanten? Een gerenommeerd bedrijf actief in de interieur sector kijkt uit naar een nieuwe Key account manager.

- Je vormt het aanspreekpunt voor de belangrijke key accounts.
- Je verwerkt de inkomende orders en stelt offertes op.
- Je onderhoudt contacten met jouw key accounts en volgt ze nauwgezet op.
- Je beheert je dossiers van A-Z en je garandeert een optimale service.
- Ook buitenlandse klanten behoren tot jouw takenpakket.

Profiel

- Je beschikt over een commerciële diploma en enige ervaring.
- Je bent klantgericht en je streeft resultaten na.
- Je bent dynamisch en vasthoudend.
- Je kan goed overweg met ERP programma's.
- Je spreekt vlot Nederlands, Frans en Engels. Duits is een pluspunt.

Aanbod

- Een boeiende en autonome functie in een enthousiast en dynamisch team.
- Een competitief loonpakket met extra legale voordelen.
- Een goede work-life balans.
- Mogelijkheid tot thuiswerk.