

International Sales Manager

Een familiale KMO, actief in verlichting in de hotel- en meubelsector, is op zoek naar een internationale Sales Manager om de Franse markt onder zijn/haar vleugels te nemen.

Takenpakket:

- Relaties onderhouden en opbouwen met bestaande klanten
- Prospectie van nieuwe opportuniteiten
- Frequent reizen om klanten te bezoeken
- Opmaken en opvolgen van offertes
- Meedenken in R&D
- Meedenken in marketing
- Rapportering aan het management

Profiel

- Commercieel en vlot in de omgang
- Goede kennis van het Nederlands en het Frans
- Analytisch sterk
- Bereid tot reizen
- B2B onderhandeling
- Zelfstandigheid
- Kennis Excel en ERP

Aanbod

We bieden zelfstandigheid en veel groeimogelijkheden in een omgeving die klaar voor je staat met raad en daad. We voorzien de nodige ondersteuning en opleidingen om je te doen slagen in je functie.