

## International Business Developer

Een passie voor sales & design? Een warm bedrijf kijkt uit naar een enthousiaste topper met een liefde voor klantencontact en het product. Je wordt een spilfiguur in het verder uitbouwen van onze markt!

- Je gaat op zoek naar partners en bouwt onze klantenportefeuille verder uit.
- Na het ontvangen van de leads ga je ter plaatse om de klant te overtuigen van ons product en diensten.
- Je weet het voorstel van je project vlot over te brengen naar het team die dit zal realiseren.
- Daarin zorg je voor een vlotte communicatie tussen de klant en hen.
- Je zet in op differentiatie en duurzaamheid.
- Je werkt mee aan het uitwerken van de marketing- en salesstrategie, dit samen met je team.
- Je zet daarin sterk in op internationalisering.
- Je bevindt je dan ook 50% van je werktijd in het buitenland.

## Profiel

- Je bent een geboren sales die makkelijk contacten legt.
- Door je ervaring in sales weet je vlot een salesstrategie op poten te zetten.
- Je hebt een goede kennis van het Nederlands, Engels en Frans.
- Je stelt je flexibel op.
- Je bent positief, hands-on en oplossingsgericht.
- Je hebt technische affiniteit.

## Aanbod

Je kan rekenen op een doorgedreven en uitgebreide opleiding. Deze wordt voorzien op maat voor jou. De technische kant zal je zo goed mogelijk aangeleerd worden om optimaal te kunnen verkopen. Je wordt geïntroduceerd in de productieafdelingen om een uitstekende kennis te verwerven.

Je krijgt de kans om mee te werken aan een groeverhaal in een familiale en warme KMO. Je kan rekenen op ondersteuning en flexibiliteit waar nodig. Je komt terecht in een team die er samen staat.