

Gedreven Account Manager

Taak

- Je bezoekt bestaande klanten en neemt de nodige acties om nieuwe potentiële klanten aan te trekken.
- Je bent nauwgezet en efficiënt in het beheren en van je eigen agenda en afspraken.
- Je hebt een nauwe samenwerking met de 5 collega's op de binnendienst en rapporteert aan de salesmanager.

Profiel

- Je bent in het bezit van een bachelor diploma of gelijkwaardig door ervaring.
- Je kan terugblikken op een gelijkaardige sales functie, je hebt een streepje voor indien in de hout- of bouwsector.
- Je hebt een goede basiskennis Frans.
- Je bent commercieel gedreven en dynamisch.
- Je stelt je flexibel op en hebt affiniteit met technische producten.

Aanbod

Je komt terecht in een collegiale en aangename werkomgeving.

Voor deze vaste, voltijdse functie in een 39-uren stelsel staat een marktconform verlovingspakket tegenover met bedrijfswagen, computer en iPhone.